

САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА № 5 (2 часа)

Учебная дисциплина «ЭКОНОМИКА»

гр. 4.2.

(20 – 24 апреля 2020 г.)

1. Прочитать текст по теме: **Показатели экономического роста**
2. Составить и написать опорный конспект.
3. Ответить на вопросы по тексту лекции (письменно в тетради, сфотографировать и отправить преподавателю).

ПОКАЗАТЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Производственные возможности общества всегда были ограничены. С увеличением численности населения возникала необходимость вовлечения в хозяйственный оборот новых земель, разных природных ресурсов. До начала XX в. темпы прироста используемых ресурсов оставались относительно небольшими. Объяснялось это, с одной стороны, определенной стабильностью в потребностях населения, а с другой – ограниченностью роста численности населения.

Две тысячи лет назад на Земле проживало 230 – 250 млн чел., в 1800 г. – немногим более 900 млн, в 1900 г. – 1,5 млрд, в 1960 г. – около 3 млрд, в 1995 г. – 5,5 млрд чел., в настоящее время численность населения превысила 7 млрд чел.

В связи с происходящим демографическим взрывом за последние 40 – 50 лет в хозяйственный оборот было вовлечено столько природных ресурсов, сколько их было использовано за всю историю развития человеческой цивилизации. Обоснование выбора использования ограниченных ресурсов стало одной из главных проблем хозяйствования.

СОВОКУПНЫЙ ПРОДУКТ

Результатом хозяйствования в любой экономической системе является произведенный продукт. Он представляет собой сумму всех созданных в течение года благ и имеет двойную ценность. Прежде всего это разнообразные предметы и услуги, произведенные для удовлетворения производственных и личных потребностей людей.

Ценность общественного продукта состоит также в том, что он имеет стоимость, воплощает в себе определенное количество затраченного труда и показывает, ценой каких усилий он произведен.

В советской статистике этот продукт получил название совокупного, или валового, продукта. Он включает в себя материальные блага и услуги, созданные в материальном производстве, а также нематериальные блага и услуги, созданные в нематериальном производстве (духовные, нравственные ценности, образование, здравоохранение и т.д.).

По своей стоимостной структуре совокупный продукт (P_c) включает в себя стоимость израсходованных средств производства, необходимый продукт, состоящий из благ и услуг личного потребления, и прибавочный продукт, предназначенный для расширения потребления и производства. Все это можно представить в виде следующей формулы:

$$P_c = C_{\text{из.ср.пр}} + Z + C_p \quad (1)$$

где $C_{\text{из.ср.пр}}$ – стоимость израсходованных средств производства; Z – заработная плата; C_p – прибавочная стоимость.

Важной формой общественного продукта является конечный продукт. Он образуется путем вычитания из валового продукта всего оборота предметов труда, т.е. путем устранения их повторного счета.

Чистый национальный продукт (ЧНП), по американской статистике, составляет рыночную стоимость всех конечных благ, произведенных в стране в течение года. В нем нет повторного счета (например, из стоимости хлеба исключается стоимость теста, из стоимости машины – стоимость металла и т.д.). Можно измерить ЧНП тремя способами:

- как сумму добавленных ценностей, присоединенных в процессе производства конечных благ каждым производителем в течение года;

- как сумму доходов, полученных в форме заработной платы, процента, ренты и прибыли теми, кто в течение года использовал свои ресурсы для производства;
- как сумму расходов на конечные блага, приобретаемые потребителями, фирмами и правительством, т.е. сумму конечных продаж.

По размеру этого продукта нельзя судить о благосостоянии нации. В нем много условностей, и сопоставление ЧНП разных стран скорее характеризует уровень развития наций, чем уровень жизни населения. При сравнении и сопоставлении ЧНП необходимо применять неизменные цены.

Если полностью исключить из валового общественного продукта материальные затраты (Z_m), т.е. затраты овеществленного труда прошлых лет, то получим чистый доход общества. В экономической теории и современной учетно-статистической практике чистый продукт общества получил название национального дохода.

Создаваемый в процессе производства общественный продукт проходит в своем движении стадии распределения, обмена и потребления. На всем пути его движения между людьми складываются, постоянно поддерживаются и развиваются определенные экономические отношения. Главными определяющими являются отношения, которые имеют место в самом производстве. Они накладывают отпечаток на всю последующую цепь экономических взаимосвязей, определяют их характер, направление развития.

Тезис о том, что каждому способу производства присущ свой способ распределения создаваемого продукта, известен давно. Однако распределительные отношения не пассивны. В одних случаях они могут тормозить производство, в других – ускорять. Через распределение и обмен обеспечивается возврат в производство различных средств производства и рабочей силы. Тем самым поддерживается пропорциональность или происходит разлаженность во всем хозяйственном механизме (бюджетный дефицит, инфляция, безработица и другие негативные факторы).

На стадии распределения устанавливается доля различных классов, социальных групп и отдельных людей в производственном продукте. Эта доля доходит до потребителя через обмен. Обмен опосредует связь между производством и распределением – с одной стороны, и потреблением – с другой. Он представляет собой куплю-продажу совокупного продукта. В качестве продавцов и покупателей выступают предприятия, организации и население. Обязательным условием непрерывности процесса производства является полная реализация созданного продукта.

При этом условии производство получит необходимый приток материальных и трудовых ресурсов, а население – свою долю в продукте, определенную распределительными отношениями.

Завершающей стадией движения общественного продукта является потребление.

ВАЛОВОЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ

Главным показателем Системы национальных счетов (СНС) является валовой внутренний продукт (ВВП). В статистике ряда зарубежных стран используется и более ранний макроэкономический показатель – валовой национальный продукт (ВНП). Эти показатели отражают результаты деятельности в двух сферах экономики – материального производства и услуг, определяют стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг за один год (квартал, месяц). Эти показатели рассчитывают как в текущих (действующих) ценах, так и постоянных (ценах какого-либо базового года).

Различие между ВНП и ВВП состоит в следующем:

- ВВП рассчитывают по так называемому территориальному признаку. Это совокупная стоимость продукции сфер материального производства и сферы услуг независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данной страны;
- ВНП – это совокупная стоимость всего объема продукции и услуг в обеих сферах национальной экономики независимо от местонахождения предприятий (в стране или за рубежом).

Таким образом, ВНП отличается от ВВП на сумму так называемых факторных доходов от использования ресурсов данной страны за рубежом (переведенная в страну прибыль вложенного за рубежом капитала, имеющейся там собственности, заработная плата граждан, работающих за рубежом за вычетом аналогичных вывезенных из страны доходов иностранных граждан).

Обычно чтобы рассчитать ВВП, показатель ВВП суммируют с разностью между прибылями и доходами, полученными предприятиями и физическими лицами данной страны за рубежом, с одной стороны, и прибылями и доходами, полученными иностранными инвесторами и иностранными работниками в данной стране, с другой стороны.

Эта разность довольно невелика: для ведущих стран Запада – не более $\pm 1\%$ ВВП.

В нашей стране переход к новым показателям – вначале ВВП, а затем ВВП – начался с 1988 г. Этот переход осуществляется путем пересчета валового общественного продукта (ВОП) и ЧНД, представляющих собой соответственно суммы валовой и чистой продукции отраслей материального производства.

Показатель ВОП являлся основным в советской экономической статистике и представлял собой совокупную стоимость объема произведенных товаров и услуг в сфере материального производства с включением в нее затрат на сырье, материалы, топливо, т.е. не был свободен от повторного счета. Показатель ЧНД рассчитывали также только на базе материального производства. Коренные различия в методологии вычисления этих показателей и показателей СНС, естественно, приводят к тому, что пересчитанные ВОП и ЧНД советского периода и России могут лишь приблизительно характеризовать ВВП и НД СССР и России.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

Экономический рост относится к числу сложных и многогранных явлений. В экономике необходимо четко разграничивать понятие «экономический рост» и «экономическое развитие». Так, экономическое развитие осуществляется и тогда, когда роста нет, но закладываются предпосылки для него, оно может выражаться в структурных преобразованиях, возможных новациях, которые непосредственно к экономическому росту не приводят. Также развитие может происходить и по нисходящей линии, когда не только нет количественного роста, но и идет процесс убывания свойств и качества продукта, услуг.

Например, в 1996 – 2000 гг. в Республике Беларусь выделялись две различные тенденции: относительно высокие темпы роста, характерные для начала периода (1996 г. – первая половина 1998 г.), и замедление темпов экономического развития во второй его половине. Это было обусловлено тем, что многие факторы, стимулирующие экономический рост в начале пятилетия, такие как недоиспользованный производственный и научно-технический потенциал, политика денежной экспансии, жесткое регулирование цен, исчерпали себя. С 1998 г. обострились инфляционные процессы. Однако накопленный инфляционный потенциал не привел пока к существенному улучшению экономической ситуации. Сохраняется низкий уровень рентабельности реализуемой продукции, медленно осуществляется обновление основных фондов.

По сути экономический рост является результатом общественного воспроизводства, который, пройдя через стадии распределения и обмена, проявляется в потреблении. Однако при всей важности производства, экономический рост имеет смысл лишь тогда, когда служит потреблению. Следовательно, экономический рост, зародившийся в недрах производственного процесса, обретает свое настоящее содержание и сущность только в конце воспроизводственной цепочки, когда произведенный продукт становится и реализованным, и потребленным.

При анализе экономического роста необходимо особое внимание уделять формам его оценки, так как он может быть представлен не только как критерий экономического развития, но и как процесс, имеющий множество количественных и качественных показателей, характеризующих не только экономические, но и социальные результаты. Помимо объемов общественного производства, показатели экономического роста должны включать в себя измерители, характеризующие не только количественный, но и качественный аспект роста, как, например, уровень развития производительных сил, социальные и другие показатели.

Так, экономический рост в узком смысле – это процесс, который рождается на стадии непосредственного производства, приобретает устойчивый характер на остальных стадиях общественного производства, приводит к количественному и качественному изменению производительных сил, увеличению общественного продукта за определенный период времени и росту народного благосостояния.

В широком смысле экономический рост, как показатель экономического развития, является главным направлением развития общества. В совокупности с социальными, политическими, демографическими и другими признаками он определяет направление движения общества, устанавливая характер общественного развития в целом.

Следовательно, одной из главных проблем экономики является достижение непрерывного и устойчивого экономического роста, а для этого необходимо выявить внутренний механизм увеличения производства экономических благ в стране с учетом мировой номенклатуры. Такой механизм можно обнаружить в структуре национального хозяйства, которая способна обеспечить сбалансированное расширенное воспроизводство.

Конечной целью экономического роста является потребление, рост благосостояния.

В нашей стране длительное время значительная часть ресурсов в ущерб интересам народа направлялась на потребности военно-промышленного комплекса и неоправданные социально-экономические проекты, чем был нанесен ущерб отечественной экономике. Вместе с тем прирост продукции военно-промышленного комплекса составлял весомую часть прироста национального производства.

Под экономическим ростом в масштабе всей национальной экономики принято понимать увеличение объема производства товаров и услуг за определенный период времени.

Экономический рост принято измерять по сравнению с предшествующим периодом в процентах или абсолютных величинах. Обычно его определяют с помощью такого показателя, как ВВП. Важным является тот факт, что при анализе экономического роста во внимание принимают только изменение реального ВВП (ВВП).

Таким образом, по первоначальному определению экономического роста можно сделать вывод о том, что указанная категория представляет собой увеличение реального ВВП (ВВП) за какой-либо период времени. Например, если в текущем году реальный ВВП составил 540 у.е., а в предыдущем 500 у.е., то в абсолютном выражении он увеличился на 8% $[(540 - 500) / 500] \cdot 100\%$. Расчет относительной величины экономического роста связан с понятием «годовой темп прироста». Если сравнивать годовые темпы прироста ВВП за определенный период времени, то можно выявить направление развития экономической системы.

При сопоставлении развития государств на международном уровне широко используют и такой показатель, как ВВП (ВВП) на душу населения и темпы его изменения. Эти параметры будут характеризовать уровень жизни и динамику благосостояния той или иной страны.

В экономической литературе можно встретить также определение экономического роста как развитие системы посредством увеличения реального национального дохода. В этом случае мерой прогресса служит темп роста национального дохода в целом или на душу населения.

Типы экономического роста. Экономическая наука выделяет два основных типа экономического роста: экстенсивный и интенсивный.

При *экстенсивном (расширяющемся)* типе экономический рост происходит за счет количественного увеличения факторов производства: вовлечение в производство дополнительных ресурсов труда, капитала (средств производства), земли. При этом типе экономического роста увеличение производства продукции достигается за счет роста численности и квалификационного состава работников, а также за счет увеличения мощности предприятия, т.е. увеличения установленного оборудования. При этом технологическая база остается неизменной. В результате выпуск продукции в расчете на одного работника остается прежним.

Роберт Солоу (США) установил, что модель экономического роста при отсутствии технического прогресса (т.е. при экстенсивном расширении производства) обладает свойством постоянной отдачи от масштаба увеличения факторов:

$$Y = F(K, L, N), \quad (2)$$

где Y – выпуск продукции; F – количественная зависимость; K – основной капитал; L – труд; N – природные, материальные ресурсы.

Данная формула выражает следующую зависимость: если капитал, труд и материальные затраты возрастают на величину Z , то и объем производства увеличится в Z раз. Именно это свойство характерно для экстенсивного увеличения производства: оно прямо пропорционально величине затраченных производственных факторов.

Экстенсивный рост производства – наиболее простой и исторически первоначальный путь расширенного воспроизводства. Его достоинство состоит в том, что это наиболее легкий путь повышения темпов хозяйственного развития. С его помощью происходит быстрое освоение природных ресурсов, а также удается сравнительно быстро сократить или ликвидировать безработицу, обеспечить большую занятость рабочей силы. С другой стороны, такой путь увеличения производства имеет и определенные недостатки, так как ему свойствен технический застой, при котором количественное увеличение выпуска продукции не сопровождается технико-экономическим прогрессом. Поскольку выпуск продукции повышается в той же степени, в какой возрастают величины используемых основных фондов, материальных ресурсов и численность работников, то на неизменном уровне остаются количественные значения таких экономических показателей, как фондоотдача, материалоемкость и производительность труда.

Экстенсивное расширение производства предполагает наличие в стране достаточного количества трудовых и природных ресурсов, за счет которых могут увеличиваться масштабы экономики.

Однако при этом обязательно ухудшаются условия воспроизводства. Так, все более стареет оборудование на действующих предприятиях. Из-за нарастающего истощения природных ресурсов приходится расходовать все больше труда и средств производства для добычи сырья и топлива. В результате экономический рост во все возрастающей степени носит затратный характер. Долговременная ориентация на преимущественно экстенсивный путь роста выпуска продукции ведет национальное хозяйство к тупиковым ситуациям.

Все проблемы экстенсивного экономического роста наблюдались во всех сферах экономики СССР. Типичной в этом отношении является девятая пятилетка (1971 – 1975 гг.) в нашей стране. Один процент прироста национального дохода был получен путем увеличения объема основных производственных фондов на 1,7% и величины стоимости материальных затрат на 1,2%.

Прирост национального дохода на $\frac{1}{5}$ достигался за счет увеличения численности трудовых ресурсов и на $\frac{4}{5}$ – за счет повышения производительности их труда. Таким образом, в целом имел место затратный экономический рост. Преодолеть его мешало отставание страны от среднего в мировой практике уровня использования сырьевых ресурсов, большая отсталость технологий, изношенность производственного оборудования, недостаточная квалификация многих работников. За 1986 – 1990 гг. износ производственных основных фондов возрос с 38 до 41%. Фактически сроки службы промышленного оборудования вдвое превышали нормативные.

На хозяйственном развитии страны отрицательно сказались диспропорции в размещении сырьевой и топливно-энергетической базы. Подавляющая часть промышленного производства была сосредоточена в Европейской части, где имеется менее $\frac{1}{3}$ всех природных ресурсов. Добыча же топливно-сырьевых продуктов в районах Крайнего Севера и к востоку от Урала вела к их удорожанию в 1,5 – 2 раза. Начала снижаться добыча угля, нефти, железной руды и других природных средств производства.

Перечисленные проблемы наглядно показывают, что экстенсивный путь экономического развития давно исчерпал себя. Он неизбежно ведет к общему спаду производства. Выходом из такой ситуации является интенсификация воспроизводства.

Более сложный тип экономического роста – *интенсивный*, для которого характерны совершенствование технологии производства, повышение основных факторов производства. Важнейший фактор интенсивного экономического роста – повышение производительности труда. Этот тип экономического роста характеризуется увеличением масштабов выпуска продукции, который основывается на широком использовании более эффективных и качественно совершенных факторов

производства. Практически рост производства обеспечивается за счет применения более совершенной техники, передовых технологий, достижений науки, более экономичных ресурсов, повышения квалификации работников. За счет этих факторов достигается повышение качества продукции, рост производительности труда, ресурсосбережения и т.д.

Главный отличительный признак этого типа экономического роста – повышение эффективности производственных факторов на основе технического прогресса. При данном типе расширенного воспроизводства появляется новый фактор экономического роста – повышение эффективности всех традиционных факторов. Интенсивно расширенное производство более прогрессивно, поскольку решающую роль в подъеме эффективности условий производства начинают играть достижения науки и техники. В связи с этим в масштабе общества развивается производство научно-технической информации, которая воплощается во все более эффективные средства производства. Одновременно повышается культурно-технический уровень работников.

При *интенсивном увеличении производства* преодолеваются преграды экономического роста, порожденные известной ограниченностью естественных ресурсов. Наиболее выгодным фактором расширения производства становится ресурсосбережение. Например, чтобы сберечь 1 т условного топлива (7000 ккал) путем применения новой технологии, требуется в 3 – 4 раза меньше затрат по сравнению с расходами на добычу такого же объема топлива.

Между тем интенсификация связана с глубокой прогрессивной перестройкой структуры народного хозяйства, широкой подготовкой кадров инициативных и высокопрофессиональных работников. Особенности интенсивного типа расширенного воспроизводства состоят в том, что при нем невозможны очень высокие темпы экономического роста. Вместе с тем НТП может вызывать безработицу, которая усиливается в регионах страны, где избыток трудовых ресурсов.

В зависимости от тех или иных направлений экономии производственных ресурсов различают несколько видов интенсификации: *трудо*сберегающая, *капитало*сберегающая и *всесторонняя*.

Трудосберегающий вид интенсификации предполагает, что новая техника вытесняет из производства рабочую силу. В этом случае скорость роста выпуска продукции опережает темпы изменения численности работников.

При *капиталосберегающем* виде интенсификации, благодаря применению более эффективных машин и оборудования, сырья и материалов, достигается экономное расходование средств производства. Эти изменения в наибольшей степени начали проявляться на начальном этапе НТП, когда широко осваивались высокопроизводительное автоматическое оборудование, удешевлявшее продукцию, а также достижения химии полимеров и т.д.

Наконец, *всесторонняя интенсификация* – это такое направление экономического прогресса, при котором используются все указанные формы ресурсосбережения, экономятся и трудовые, и вещественные ресурсы производства. Данный вид интенсификации практически внедряется в условиях современного этапа НТП и высоких технологий.

В индустриально развитых странах нельзя найти в чистом виде первый или второй тип экономического роста: они сочетаются в каком-либо соотношении. В зависимости от того, какой способ увеличения производства товаров и услуг преобладает, говорят о преимущественно экстенсивном или интенсивном типе роста. Так, принято относить экономический рост к тому или иному типу в зависимости от доли прироста реального ВВП за счет интенсивных факторов роста. Если доля реального ВВП, обусловленного интенсивными факторами роста, превышает 50% , то можно говорить о преимущественно интенсивном экономическом росте. Если же доля прироста реального ВВП за счет этих факторов менее 50% общего прироста ВВП, то наблюдается преимущественно экстенсивный тип.

Факторы экономического роста. В условиях рыночной экономики для обеспечения производства товаров и услуг необходимы три фактора производства: труд, капитал и земля (природные ресурсы). Следовательно, совокупный продукт зависит от затрат труда, капитала, и природных ресурсов.

Во-первых, важным показателем экономического роста является *производительность труда*, т.е. отношение объема выпуска продукции к затратам труда, осуществленным в процессе производства товаров и услуг. Обратное отношение затрат труда к валовому (совокупному) продукту называется *трудоемкостью продукции*.

Во-вторых, отношение объема продукции к величине использованного в процессе производства капитала – это *производительность капитала*, или *капиталоотдача*. Обратный показатель – это *капиталоемкость продукции*.

В третьих, важным показателем экономического роста является и *производительность природных ресурсов* – отношение объема продукции к затратам природных ресурсов (земли, энергии) и т.п. Обратное отношение называется *ресурсоемкостью продукции*.

Рассмотренные показатели характеризуют производительность соответствующих факторов производства.

Кроме указанных соотношений между выпуском продукции и отдельными факторами производства используют и непосредственно соотношения между факторами производства для характеристики связи между ними. Таким показателем является прежде всего соотношение между затратами капитала и затратами труда, т.е. *капиталовооруженность труда*.

Необходимо также отметить, что для анализа экономического роста большое значение имеют и *показатели предельной производительности*, которые определяют размер прироста выпуска продукции в зависимости от прироста каждого отдельного фактора при неизменности остальных факторов производства. Во-первых, это отношение добавочного продукта к добавочному труду, т.е. *предельная производительность труда*. Во-вторых, это отношение добавочного продукта к добавочному капиталу, т.е. *предельная производительность капитала*. В-третьих, это отношение добавочной продукции к добавочному использованию природных ресурсов, т.е. *предельная производительность природных ресурсов*.

Все показатели предельной производительности (труда, капитала и природных ресурсов) выражают определенный вклад каждого фактора производства в увеличение общего объема выпуска продукции. Таким образом, общий объем выпуска продукции представляет собой сумму произведений величины каждого используемого фактора производства на его предельную производительность.

Главным инструментом анализа экономического роста является производственная функция, которая выражает зависимость между максимальным выпуском продукции и затратами, которые необходимы для ее производства, а также зависимость непосредственно между затратами.

В экономической теории принято выделять факторы экономического роста, имеющие отношение к совокупному спросу, и факторы, относящиеся к совокупному предложению.

К факторам совокупного предложения относятся:

- количество и качество природных ресурсов;
- количество и качество трудовых ресурсов;
- объем основного капитала;
- уровень НТП.

От факторов совокупного спроса зависит реализация выросшего национального продукта, т.е. все элементы совокупного спроса должны обеспечивать полную занятость всех увеличивающихся ресурсов. Кроме того, к факторам, связанным с совокупным спросом, относится и эффективное распределение ресурсов.

Важнейшим из факторов являются затраты труда. Этот фактор определяется прежде всего численностью населения страны. Однако часть населения не включается в число трудоспособных граждан и не выходит на рынок труда, к ней относятся учащиеся, пенсионеры, военнослужащие и т.д. Желаящие работать образуют так называемую рабочую силу. Кроме того, в составе рабочей силы выделяются безработные, т.е. те, кто имеет желание работать, но не может найти работу.

Однако, изменение затрат труда в зависимости от численности занятых не в полной мере отражает действительное положение. Наиболее точным измерителем затрат труда является показатель

количества отработанных человеко-часов, позволяющий учесть суммарные затраты рабочего времени. Увеличение затрат рабочего времени зависит от следующих факторов: темпов прироста населения; желания работать; уровня безработицы; уровня пенсионного обеспечения и т.п. Все факторы меняются во времени и по странам, создавая исходные различия в темпах и уровнях экономического развития.

Наряду с количественными факторами важную роль играет качество рабочей силы и, соответственно, затраты труда в процессе производства. По мере возрастающего образования и квалификации работников происходит повышение производительности труда, что способствует повышению уровня и темпов экономического роста. Иначе говоря, затраты труда могут расширяться без какого-либо увеличения рабочего времени и численности занятого населения, а лишь за счет повышения качества рабочей силы.

Другим важным фактором экономического роста является основной капитал – это оборудование, здания и товарные запасы. Основной капитал включает и жилищный фонд, потому что люди, живущие в домах, извлекают выгоду из услуг, предоставляемых домами.

Фабричные здания и конторы с их оборудованием являются факторами производства, потому что работники, вооруженные большим количеством машин, будут производить больше товаров. Товарные запасы также вносят свой вклад в производство.

Затраты капитала зависят от величины накопленного капитала. В свою очередь накопление капитала зависит от нормы накопления: чем выше норма накопления, тем больше (при прочих равных условиях) размеры капиталовложений. Прирост капитала также зависит и от размаха накопленных активов – чем они больше, тем меньше (при прочих равных условиях) скорость увеличения капитала, темп его роста. Так, например, размеры накопленного капитала в США и странах Западной Европы велики и темпы его роста в 3 – 5 раз ниже, чем в таких странах, например, как Южная Корея, Бразилия, Тайвань, где процесс накопления начался сравнительно недавно.

При этом следует иметь в виду, что объем основного капитала, приходящегося на одного работника, т.е. *капиталовооруженность*, является решающим фактором, определяющим динамику производительности труда. Если за определенный период возрастает объем капиталовложений, а численность рабочей силы увеличивается в большей степени, то производительность труда будет падать, так как сокращается капиталовооруженность каждого работника.

В России совершенствование отношений собственности осуществляется в интересах создания устойчивых предпосылок для экономического роста и должно обеспечить кардинальное повышение эффективности функционирования как отдельных предприятий, так и экономики в целом. Основные его направления: развитие социально ориентированной многоукладной экономики рыночного типа, сохранение потенциала системообразующих предприятий, максимальное привлечение отечественных и зарубежных инвестиций. Предусматривается активизация производственной, инновационной и инвестиционной деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства, в том числе в сельской местности по производству и переработке сельскохозяйственной продукции, а также оказанию торговых, социальных и бытовых услуг. Для модернизации производства предусматривается переориентация внутренних ресурсов на накопление и более активное привлечение в экономику иностранных инвестиций и кредитов. Решение проблемы обеспечения расширенного воспроизводства основных фондов потребует значительного увеличения объема привлекаемых иностранных инвестиций, а также сосредоточения имеющихся ограниченных ресурсов на развитии особо важных инвестиционных проектов экспортно-ориентированной и импортозамещающей направленности, обеспечивающих высокую окупаемость и быструю отдачу капитальных вложений, значительное повышение конкурентоспособности продукции.

Важным фактором экономического роста является земля, а точнее, количество и качество природных ресурсов. Вполне понятно, что большие запасы разнообразных природных ресурсов, наличие плодородных земель, благоприятные климатические и погодные условия, значительные запасы минеральных и энергетических ресурсов вносят весомый вклад в рост экономики страны. Однако наличие обильных природных ресурсов не всегда является самодостаточным фактором

экономического роста. Например, некоторые страны Африки и Южной Америки обладают существенными запасами природных ресурсов, но до сих пор состоят в списках отсталых стран. Это означает, что только эффективное использование ресурсов ведет к экономическому росту.

Научно-технический прогресс является важным двигателем экономического роста любого государства и включает в себя совершенствование технологий, новые методы и формы управления и организации производства. Научно-технический прогресс позволяет по-новому комбинировать данные ресурсы в целях увеличения конечного выпуска продукции. При этом, как правило, возникают новые, более эффективные отрасли. Увеличение эффективного производства становится основным фактором экономического роста.

Новое качество экономического роста выражается, прежде всего, в повышении эффективности производства на основе достижений НТП, применении ресурсосберегающих технологий, в качественном преобразовании структуры и в составе совокупного работника и производства. В общем объеме производства повышается доля наукоемких отраслей производства, таких как нанотехнологии, приборостроение, выпуск ЭВМ, электротехническое производство, авиа- и космическая техника, атомная энергетика, производство синтетических смол, пластических масс, прогрессивных конструкционных материалов и другие производства, использующие достижения НТП.

СОЦИАЛЬНО ОРИЕНТИРОВАННАЯ ЭКОНОМИКА

Новое качество экономического роста состоит также и в том, что вещественное накопление прироста производства происходит в основном за счет продукции тех отраслей, которые определяют технический прогресс и обслуживают потребности человека. В современных условиях высокие темпы роста промежуточной продукции не могут служить адекватным показателем нового качества экономического роста. Ни уголь, чугун и ни сталь удовлетворяют непосредственные потребности человека, хотя, разумеется, без их производства невозможен выпуск автомобилей, строительство домов и т.п. Речь идет о такой направленности развития, когда мощь страны определяется не масштабами добытых природных ресурсов и изготовленных полуфабрикатов, а масштабами развития наукоемких видов производства, систем информационного обеспечения, широчайшим спектром товаров потребительского назначения, улучшением состояния окружающей среды, увеличением времени для полноценного досуга и т.д.

Следовательно, новое качество роста означает динамический процесс, выражающийся в изменении качественных показателей экономики, в использовании научно-технических достижений, позволяющих поставить природные силы и ресурсы на службу человека.

Общество любой страны стремится к экономическому росту, а также полной занятости и устойчивому уровню цен. Технический прогресс, быстрое увеличение производственных мощностей и жизненного уровня людей – главное направление развития экономики в любой стране.

Вопросы:

1. Раскройте содержание понятия «национальный продукт».
2. В чем заключается разница между ВВП и ВНП?
3. Что является конечной целью экономического роста?
4. Как влияет НТП на развитие экономики страны?

Преподаватель: Харченко Е.Н.

Контактные данные:

e-mail: ivolga-692060@mail.ru

WhatsApp: 8 924 437 75 30