

САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА № 12 (2 часа)

Учебная дисциплина «Обществознание»

гр. 5.1А

(25 – 29 мая 2020 г.)

1. Прочитать текст лекции по теме: **Доходы населения**
2. Ответить на вопросы по тексту лекции (письменно в тетради, страницы нумеруем).

ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ

Важную роль в выборе товара потребителем играют его **доходы**, т.е. сумма денежных средств и материальных благ, полученных за определенный промежуток времени. Роль доходов определяется тем, что уровень потребления населения прямо зависит от уровня доходов.

Доходы делятся на денежные и натуральные.

Денежные доходы включают все поступления денег (оплата труда, доходы от предпринимательской деятельности, пенсии, стипендии, пособия, средства от продажи продукции сельского хозяйства или различных изделий и др.).

Натуральные доходы включают продукцию, произведенную домашними хозяйствами для собственного потребления.

Кроме того, доходы бывают нескольких видов. **Совокупные доходы** представляют собой общую сумму денежных и натуральных доходов по всем источникам их поступления с учетом стоимости бесплатных или льготных услуг, оказываемых за счет социальных фондов. **Номинальные доходы** – это сумма денежных доходов без вычетов налогов. **Располагаемые доходы** – это средства, используемые населением для потребления и сбережения. Они высчитываются как разница номинальных доходов и налогов. Для определения динамики располагаемых доходов применяется показатель **реальные располагаемые доходы**, рассчитываемый с учетом изменения розничных цен.

Говоря о доходах населения, главным образом имеют в виду не доходы одного лица, а доходы семьи. Дело в том, что семья является самостоятельным экономическим субъектом, поскольку именно семья самостоятельно принимает решения по поводу того, на что тратить деньги. Естественно, человек может быть одиноким и не составлять семьи в обычном смысле этого слова. Однако, если этот человек экономически самостоятелен, его гораздо легче рассматривать как самостоятельную семью, чем как отдельного человека. И действительно, существует много людей, которые не в состоянии заботиться о себе самостоятельно (например, дети, инвалиды, старики); людьми от этого они не перестают быть, а вот субъектами экономической деятельности не являются. Дети, например, в большинстве случаев не имеют никаких доходов, а закон обязывает родителей принимать за них любые экономические и правовые решения, а также заботиться о них, обеспечивая всем необходимым.

Другими словами, под семьей в экономике понимают не совокупность людей, объединенных кровнородственными отношениями, а отдельное домашнее хозяйство, которое может состоять как из нескольких человек, так и из одного человека.

Домашнее хозяйство функционирует как и любое другое хозяйство. Так, семья располагает определенными факторами производства, которые она может продать на рынке: в первую очередь это труд и предпринимательские способности, но семье могут принадлежать также земля и капитал. Именно за счет того, что семья является собственником факторов производства, и формируются ее доходы.

Любая семья нуждается в удовлетворении своих потребностей (питании, приобретении одежды и других товаров широкого потребления, удовлетворении культурных нужд, получении образования, сбережениях и т.д.). Это необходимо, поскольку если основные потребности не будут удовлетворены, то это скажется на качестве тех факторов производства, которые находятся в распоряжении семьи. В современном мире удовлетворение практически любых потребностей оказывается невозможным без денег. И именно на это приходится львиная доля расходов домашнего хозяйства.

Уровень доходов населения определяется на основании многих показателей. Самыми важными показателями являются уровень жизни и прожиточный минимум.

Под **уровнем жизни** понимают степень удовлетворенности основных потребностей населения. Потребности в этом случае следует понимать широко, относя к ним как материальные, так и духовные потребности, а также обеспеченность хорошим жильем, возможность получать образование и пользоваться достижениями культуры, качественные условия труда и т.д. Однако основным показателем является средний уровень дохода на душу населения.

Уровень жизни в стране в целом определяется при помощи расчета валового национального продукта, взятого на душу населения. Для определения уровня жизни той или иной группы внутри общества используют понятие потребительского бюджета. Это понятие достаточно широкое, поскольку потребительский бюджет богатой семьи отличается от потребительского бюджета пенсионера или представителя среднего класса. Наиболее важным видом потребительского бюджета является прожиточный минимум.

Прожиточный минимум представляет собой сумму, которая необходима для удовлетворения самых важных потребностей, без которого невозможно поддержание жизни и нормального здоровья. Существует два подхода к определению прожиточного минимума. **Физиологический прожиточный минимум** рассчитывается с учетом лишь наиболее важных потребностей, как правило, физиологических, без удовлетворения которых невозможна нормальная жизнедеятельность. Физиологический минимум включает лишь расходы на продукты питания и основные услуги и не предполагает (или практически не предполагает) трат на приобретение одежды, обуви, и других товаров, не говоря уже о культурных потребностях. **Социальный прожиточный минимум** – это более широкое понятие, которое включает удовлетворение не только физиологических, но и основных социальных и духовных нужд. Он гораздо ближе стоит к социальным представлениям о достойном уровне жизни.

Прожиточный минимум рассчитывается на основе минимального набора самых необходимых товаров и расходов на обязательные платежи; при расчете обычно исходят из самых низких цен на эти товары. Размер прожиточного минимума колеблется от региона к региону, что связано с различиями в уровне цен. По-разному исчисляется и прожиточный минимум в различных странах; чем выше средний уровень жизни в стране, тем более высоким оказывается прожиточный минимум. Например, в США прожиточный минимум составляет 12 000 долларов на семью из четырех человек; если сравнить это с российскими цифрами, то можно обнаружить примерно пятикратную разницу.

К сожалению, прожиточный минимум далеко не всегда является пределом, ниже которого не опускаются доходы населения. Например, в России число людей, живущих за чертой бедности, то есть имеющих доход ниже прожиточного минимума, в 2007 г. составило 16,3%.

Прожиточный минимум – это та точка отсчета, с опорой на которую определяют уровень жизни в стране. Существует несколько способов сделать это. Так, можно сопоставлять с прожиточным минимумом средний доход семьи. Впрочем, в условиях значительного расслоения доходов такой подход не очень продуктивен, поскольку высокие доходы небольшого числа семей могут уравновесить низкие доходы значительной части населения. При этом чем больше расслоение, тем *менее* показательным оказывается соотношение прожиточного минимума и средней заработной платы. И действительно, если в России разрыв между доходами 10% самых богатых семей и доходами 10% самых бедных составляет 16 раз, то в Японии этот показатель равен 6. Естественно, это оказывает влияние на средний уровень доходов и на разброс внутри общества относительно этого уровня.

Поэтому обычно используют другие показатели, например, подсчитывают процентное соотношение различных групп населения, выделяемых с точки зрения уровня доходов. Наиболее значимым в этом случае оказывается количество семей, бюджет которых оказывается ниже прожиточного минимума. Необходимо иметь в виду, что к таким семьям относятся те, в которых доход меньше, чем сумма прожиточного минимума, умноженная на число членов семьи.

При определении уровня жизни исследователи опираются также на **рациональный потребительский бюджет**. Он представляет собой распределение расходов по статьям, а потому выражается не в конкретной сумме, необходимой для поддержания жизни и здоровья, а в процентах. Рассчитывается рациональный потребительский бюджет на основании научно обоснованных норм.

В России структура рационального потребительского бюджета, по мнению специалистов, включает в себя следующие расходы:

- ▶ продовольственные товары – 30%;
- ▶ непродовольственные товары – 47% (одежда и обувь – 20%, мебель, бытовая техника – 18%, прочие расходы – 9%);
- ▶ услуги – 23%.

Фактические расходы при этом далеко не всегда соответствуют структуре рационального потребительского бюджета. Прежде всего это связано с тем, что люди далеко не всегда рациональны в своем поведении. Например, есть люди, которые экономят на питании ради приобретения непродовольственных товаров; с другой стороны, есть люди, которые склонны тратить деньги на питание, отказываясь от удовлетворения других потребностей.

Однако влияние этих факторов не так уж велико: реальное соотношение между доходами и уровнем цен оказывает огромное влияние на то, как тратятся деньги домашних хозяйств. Дело в том, что существуют потребности, нуждающиеся в обязательном удовлетворении, и второстепенные потребности, которые могут быть отложены. Например, женщина может отказаться от нового (или дорогого) платья, но она не может совершенно отказаться от еды.

Между уровнем доходов в его соотношении с уровнем цен и структурой расходов семьи существует непосредственная связь. В экономике был сформулирован закон, в соответствии с которым по мере роста доходов семьи начинают тратить все больше денег на приобретение товаров не первой необходимости, в том числе и на предметы роскоши. При этом доля расходов, приходящихся на такие приобретения, постепенно превышает долю расходов на приобретение товаров первой необходимости, и разрыв между ними стремится к увеличению.

В последнее время в России все чаще можно услышать о необходимости содействия формированию так называемого среднего класса. К среднему классу относят семьи, которые имеют собственную квартиру или дом, а также второй дом, то есть дачу, автомобиль, могут путешествовать, приобретать ценные вещи и откладывать деньги. Другими словами, потребительский бюджет семьи, принадлежащей к среднему классу, позволяет им иметь все эти блага. Другими словами, потребительский бюджет такой семьи следует отличать от бюджета прожиточного минимума и потребительских бюджетов других групп населения.

Численность среднего класса также является показателем того, насколько высок уровень жизни в стране. Например, в экономически развитых странах средний класс составляет от 50 до 70%, тогда как по разным оценкам в России численность среднего класса колеблется между 7 и 15%.

Наконец, при измерении уровня жизни используют понятие **потребительской корзины**. Она включает в себя перечень продовольственных и непродовольственных товаров, а также услуг, которые необходимы для удовлетворения основных потребностей человека. Особенность потребительской корзины также заключается в единицах измерения: если прожиточный минимум определяется в соответствии с ценами на самые необходимые товары, а рациональный потребительский бюджет отражает структуру расходов семьи или отдельного человека, то потребительская корзина содержит указание на количество указанных товаров и услуг. Например, в ней указывается, сколько килограммов тех или иных продовольственных продуктов должен потреблять человек в год, чтобы поддерживать жизнь и здоровье.

Существуют минимальная и рациональная потребительские корзины. Различие между ними состоит в том, что при расчете минимальной потребительской корзины учитывают размер

прожиточного минимума, тогда как при расчете рациональной потребительской корзины – научно обоснованные нормы. Между ними может быть существенная разница. Так, например, в минимальную потребительскую корзину в России входит 37,2 кг мяса на человека в год, тогда как в рациональную потребительскую корзину – 70 кг на человека в год. Считается, что человек живет выше уровня бедности, то есть его доход выше прожиточного минимума, если он потребляет в год более 200 яиц, тогда как рациональная потребительская корзина включает 265 яиц. В минимальную потребительскую корзину входит чуть меньше 23 кг фруктов и ягод, а в рациональную – 75 кг и т.д.

При этом нормы минимальной потребительской корзины не всегда меньше, чем нормы рациональной потребительской корзины. Например, минимальная норма предполагает потребление одним человеком 107 кг картофеля и 133 кг хлеба и хлебобудничных изделий в год, тогда как рациональная норма требует, чтобы уровень их потребления составлял 105 кг в обоих случаях. Это вызвано тем, что далеко не все продукты обладают одинаковой ценностью для организма человека. Хлеб и картофель в России традиционно являются более дешевыми продуктами, которыми бедным слоям населения приходится заменять более ценные продукты (мясо, молоко, яйца и другое).

Вопросы и задания:

1. Какую роль в поведении потребителя играют его доходы?
2. Что такое доходы? Какие их виды выделяют?
3. Что такое уровень жизни? Какие способы расчета уровня жизни существуют?
4. Объясните, чем отличаются друг от друга прожиточный минимум, рациональный потребительский бюджет и потребительская корзина?
5. Есть ли зависимость между уровнем экономического развития страны и уровнем прожиточного минимума? Зависит ли уровень прожиточного минимума от страны или региона?
6. На основании приведенных данных подготовьте план сообщения об уровне жизни в России и его изменении за последние годы.

Преподаватель: Харченко Е.Н.

Контактные данные:

e-mail: ivolga-692060@mail.ru

WhatsApp: 8 924 437 75 30