

САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА № 3 (2 часа)

Учебная дисциплина ОГСЭ.02 «История»

гр. ОП2

(04 – 08 мая 2020 г.)

1. Прочитать текст лекции по теме: **Россия и мировые интеграционные процессы**
2. Составить и написать опорный конспект.
3. Ответить на вопросы (письменно в тетради, страницы нумеруем).

РОССИЯ И МИРОВЫЕ ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ

Место и роль любой страны в мировом хозяйстве, международном разделении труда и интернационализации хозяйственной жизни зависят от многих факторов. Основными из них являются:

- 1) уровень и динамика развития национальной экономики;
- 2) степень открытости национальной экономики;
- 3) степень ее вовлеченности в международное разделение труда (МРТ);
- 4) прогрессивность и развитость внешнеэкономических связей (ВЭС);
- 5) умение национальной экономики адаптироваться к условиям международной хозяйственной жизни и одновременно воздействовать на них в желаемом для себя направлении;
- 6) наличие правовых условий для иностранных инвестиций;
- 7) наличие транснациональных корпораций.

Основа этого процесса складывается на микроуровне в виде взаимовыгодного сотрудничества конкретных компаний, банков, финансово-промышленных групп, их совместных инвестиционных проектов, создания смешанных предприятий.

Историко-экономический анализ показывает, что Россия (СССР) прошла пять этапов во взаимодействии с мировой экономикой. Эти этапы имеют следующие временные границы и экономические особенности:

Этап 1. 1917–1945. Политическая и экономическая изоляция. Экономико-политическая ситуация в Европе характеризовалась несколькими тенденциями:

1. После Первой мировой войны началась активизация национальных движений славянских народов.
2. Усилились позиции США, Великобритании и Франции, они приняли основные положения договора о коллективной безопасности.
3. Революция в России (1917), Гражданская война (1917–1920), создание Советского Союза (1921). Контакты России с зарубежными странами сведены к минимуму. Россия находится в изоляции.
4. Экономическое сотрудничество в сфере торговли на данном этапе не является приоритетным направлением внешней политики для советского правительства.
5. Власть Советов абсолютна. Советы пытаются создать «страну нового типа». Страна «закрыта», коллективизация, индустриализация позволяют России практически полностью обеспечить себя всеми необходимыми видами продукции и услуг.
6. Такая автономия стала одной из основ победы СССР во Второй мировой войне.

Этап 2. 1945–1985. Сотрудничество с социалистическими странами («социалистический лагерь»).

1. Политическая экспансия в страны третьего мира.
2. По окончании Второй мировой войны СССР окружил себя странами с советскими режимами. Это позволило осуществить реализацию социалистической модели международного разделения труда.
3. Оппозиция с США и НАТО. «Железный занавес».
4. Образование Совета экономической взаимопомощи (СЭВ) привело к созданию системы перераспределения заказов в масштабах межстрановой системы производства продукции и услуг.

5. Фактически была создана экономическая система, в основу которой были положены политические принципы. Это привело к снижению экономической эффективности и ухудшению конкурентных преимуществ, что стало одной из причин разрушения этой системы.

Этап 3. 1985–1991. Ликвидация социализма как политической системы.

1. Разрушение советской политической системы.
2. Ликвидация СЭВ.
3. М.С.Горбачев и новая экономическая и внешняя политика («Перестройка»).
4. Прекращение оппозиции с США и НАТО.

5. Снижение конкурентоспособности на внешних рынках. Кризис, вызванный структурными факторами, усилился вследствие резкого сокращения импорта – его объем был в январе – августе 1989 г. на 45 % больше, чем за аналогичный период 1990 г. Экспорт за 8 месяцев 1989 г. сократился на 27 %, главным образом из-за спада в производстве энергоресурсов.

6. Снизилась инвестиционная активность. Произошло сокращение общего объема инвестиций в 1991 г. – на 20 %. Особенно резко снизились объемы бюджетных инвестиций.

7. Доходы государственных бюджетов всех уровней снизились вследствие спада производства, сокращения поступлений от внешней торговли.

8. Произошло снижение объемов золотовалютных резервов.
9. В результате дефицит союзного бюджета в 1991 г. составил более 120 млрд руб.

Этап 4. 1991–2000. «Строительство капитализма».

1. Падение СССР.
2. Создание СНГ.
3. Политика «шоковой терапии» в экономике.
4. Приватизация.

5. Неконтролируемое производство и экспорт природных ресурсов, отсутствие государственного контроля и законодательной базы. Появление олигархов.

6. Превалирующий принцип «личного обогащения» среди руководителей государственных предприятий привел к «стабильной» экономической деградации, к дальнейшему ослаблению внешнеэкономических позиций.

7. Финансовый кризис 1998 г. Дефолт российской экономики и падение курса национальной валюты.

Этап 5. 2000 – настоящее время. Политика экономического прагматизма.

1. Попытка внутривалютной стабилизации и консолидации общества.
2. Благоприятная конъюнктура мирового рынка для основных экспортных товаров России.
3. Попытка реабилитации в мировой экономике, предложение конструктивного и взаимовыгодного экономического партнерства.
4. Сближение позиций в ходе борьбы с международным терроризмом.
5. Сотрудничество с ЕС и ВТО.

В настоящее время высказываются различные точки зрения относительно путей включения России в мировые интеграционные процессы. Успешное решение этой проблемы зависит от нескольких факторов:

- 1) от результатов деятельности Правительства по оздоровлению национальной экономики путем ее структурной перестройки и перехода к рыночным условиям хозяйствования;
- 2) от создания действенных законодательных, организационных, материальных и технических предпосылок для этого.

Перед лицом разветывания глобализационных процессов Россия оказалась в исключительно сложном положении. В результате радикальной либералистской реформы страна отброшена на несколько десятилетий назад, в то время как большинство других стран мира в условиях относительно благоприятной экономической конъюнктуры быстро продвигалось вперед. Если СССР прочно занимал второе место после США по абсолютному объему валового внутреннего продукта, то постсоветская

Россия оказалась в 1998 г. на 12 месте, уступив не только семерке ведущих промышленно развитых стран, но и Китаю, Индии, Бразилии и Мексике.

Россия оказалась довольно глубоко втянутой в мировое хозяйство. Доля экспорта в ее ВВП составляет около 27%, что сравнимо или даже превышает аналогичный показатель для Германии, Англии, Франции и Италии. РФ уже практически стала страной с открытой экономикой. Но российский экспорт поддерживается за счет энергоресурсов. Благодаря работе на внешний рынок эти отрасли (нефте- и газодобыча, металлургия, производство лесоматериалов и удобрений) в условиях общего падения производства оставались конкурентоспособными, в то время как в других отраслях, особенно в машиностроении, выпуск продукции упал в два-три раза.

Обретение статуса высокоразвитой державы в глобализируемом мире невозможно без изменений в структуре российского бизнеса. Основой национальной экономики должны стать мощные интегрированные корпоративные структуры, прежде всего финансово-промышленные, способные конкурировать на внутреннем и мировых рынках с транснациональными корпорациями.

В рамках комплексной интеграционной стратегии ТНК переплетаются потоки капитала (прежде всего в виде прямых инвестиций) и торговли, складываются многообразные связи в сфере производства и обращения: между материнской компанией (штаб-квартира ТНК) и ее иностранными филиалами, между разными филиалами одной и той же корпорации, между различными ТНК и их филиалами или любыми другими компаниями. Международная торговля все в большей мере оказывается отражением, следствием и стимулом этих связей.

Такая схема имеет ряд отличий от прежней схемы международной торговли, при которой производство сосредоточивалось преимущественно в пределах национальной экономики, а затем часть продукции пытались сбыть на внешних рынках, где сталкивались и конкурировали между собой товары из разных стран.

Сегодня подобная ситуация в значительной степени постепенно уходит в прошлое, уступая место конкуренции крупных интегрированных международных систем производства и сбыта.

Европейское направление всегда было одним из важнейших приоритетов для российской интеграции. Это вызвано рядом причин: историческими, политическими, экономическими. Европа всегда была главным источником инвестиций в Россию, Россия всегда использовала новейшие достижения науки и техники из Европы. Именно поэтому во внешней политике России с 1990-х гг. существенно возросла роль этого направления.

Европейский Союз (ЕС) сегодня – один из трех главных промышленных, финансовых и торговых центров мира. Это особенно важно для европейской части страны, где сосредоточена основная часть населения и производства.

Европейский Союз – основной торгово-экономический партнер России. На долю ЕС приходится 35% товарооборота России и до 60% всех иностранных инвестиций в национальную экономику. Хотя доля России во внешней торговле ЕС составляет всего 3,5%, Россия обеспечивает 20% потребляемого в ЕС природного газа и до 16% сырой нефти. Также Россия относится к числу основных импортеров ряда сельскохозяйственных продуктов из ЕС.

Разрабатываемая в ЕС стратегия отношений с Россией на долгосрочную перспективу включает, в частности, сотрудничество в таких сферах, как:

- структурная и промышленная политика;
- конверсия военного производства;
- защита окружающей среды;
- научный потенциал;
- информационные технологии.

Договорно-правовая база отношений представлена вступившим в силу с 01.12.1997 г. Соглашением о партнерстве и сотрудничестве (СПС) между Российской Федерацией и Европейским союзом. Оно направлено на создание необходимых условий для постепенного включения России в более широкую зону сотрудничества в Европе. Соглашение определяет:

- 1) режим торговли товарами и услугами;
- 2) условия предпринимательской деятельности, движения капиталов и рабочей силы;
- 3) основные направления экономического сотрудничества;
- 4) общие юридические рамки сотрудничества в различных отраслях промышленности, включая сырьевую и горнодобывающую, в энергетике, агропромышленном комплексе, капитальном строительстве, в области стандартизации, сертификации и реализации конкретных промышленных проектов.

Вместе с тем в СПС присутствуют статьи, устанавливающие негативный ограничительный режим для импорта из России по ряду важных для нашей страны товарных групп (черные металлы, текстиль, урановое топливо, сельскохозяйственная продукция).

Расширение ЕС может негативно сказаться на экспорте ряда российских товаров на традиционные для нашей страны рынки государств Восточной Европы. В частности, возможно ухудшение положения с экспортом таких товаров, как минеральные удобрения, ряд химических товаров, продукция сельского хозяйства. Сохранилась и практика применения антидемпинговых процедур со стороны ЕС.

Нынешний экспорт России в ЕС состоит в основном из энергоносителей, различного сырья или товаров низкой стадии обработки.

Важным стимулом для развития взаимовыгодного сотрудничества между Россией и ЕС является создание однородной правовой среды путем унификации и сближения законодательств. Законодательство ЕС соответствует международным нормам и правилам, в частности, нормам ВТО. Сближение законодательств подтолкнет российских предпринимателей к необходимости быстрой адаптации к условиям европейского рынка, ускорит структурную перестройку российской экономики.

Наряду с торговыми отношениями Россия и ее хозяйствующие субъекты поддерживают тесные связи с европейскими финансовыми рынками, с банками и другими кредитными учреждениями. Здесь находятся Парижский и Лондонский клубы кредиторов, участником которых является Россия, а также Европейский банк реконструкции и развития. Западноевропейские инвесторы достаточно активно действуют на российском фондовом рынке.

Особая проблема интеграционного процесса настоящего времени – перспективы экономических и торговых отношений России со странами ближнего зарубежья. В последние годы наибольшим оказалось ослабление внешнеэкономических связей России именно со странами ближнего зарубежья в результате переориентации торговых потоков последних на Западную Европу и США.

Если в начале 1990-х гг. на страны ближнего зарубежья приходилось более 60% экспорта и 40% импорта, то в середине 1990-х гг. их доля упала соответственно до 15,4% и 16%. Причины резкого спада в экономических взаимосвязях России с другими странами СНГ определялись прежде всего стремлением экспортировать свою продукцию за свободно конвертируемую валюту в страны дальнего зарубежья, когда цены по контрактам внутри СНГ оставались существенно ниже мировых.

Для России национальные рынки данных государств – традиционная зона влияния и более благоприятные условия для конкуренции с западными производителями, чем на рынках стран дальнего зарубежья. Для бывших союзных республик Россия также остается привлекательным торговым партнером. Это определяется ее значительным экономическим потенциалом и более дешевыми минеральными ресурсами, сохранившимся высоким уровнем интеграции производственных и торговых связей.

Интеграционный процесс в рамках СНГ определен Договором о создании Экономического союза, подписанным в 1993 г. Договор предусматривает поэтапное углубление процесса интеграции через ряд последовательных стадий:

- создание межгосударственной ассоциации свободной торговли;
- таможенный союз;
- общий рынок товаров, услуг, капиталов и рабочей силы.

Экономический союз предполагает:

- свободное перемещение факторов производства;
- согласованную денежно-кредитную, бюджетную, налоговую, ценовую, внешнеэкономическую, таможенную и валютную политику;
- национальный правовой режим хозяйствующим субъектам договаривающихся стран;
- содействие их прямым экономическим связям;
- создание совместных предприятий, транснациональных объединений;
- проведение согласованной инвестиционной политики, включая совместные капиталовложения и привлечение иностранных инвестиций и кредитов.

Правительственная программа Российской Федерации об углублении экономической интеграции со странами СНГ, утвержденная Указом Президента РФ в 1995 г., определяет главные направления, по которым необходимо развивать экономическое взаимодействие:

- 1) торговля;
- 2) денежно-кредитные и платежно-расчетные отношения;
- 3) совместная деятельность, в том числе совместные инвестиционные программы;
- 4) функционирование межгосударственных хозяйственных структур.

В настоящее время идет активный процесс построения на основе интеграционных связей внутри СНГ единого экономического пространства четырех государств региона: России, Беларуси, Украины и Казахстана. Он предполагает:

- создание организации региональной интеграции на базе зоны свободной торговли;
- проведение синхронизации бюджетной и налоговой сфер, а также практически всех отраслей экономики и экономического законодательства.

Создание данного союза позволит:

- облегчить процесс товародвижения между государствами-участниками;
- повысить конкурентоспособность национальных производителей на общем интегрированном рынке;
- позволит унифицировать внешнеторговое законодательство,
- в перспективе образует экономическую основу для более тесного взаимодействия государств по примеру ЕС.

Дополнительный импульс развитию интеграционного процесса в рамках СНГ и формированию более широкого евразийского экономического пространства дает и процесс построения союзного государства России и Республики Беларусь. С 1992 г. в торговых отношениях двух государств действует режим свободной торговли. На основе Соглашения о Таможенном союзе идет формирование режима таможенного союза, который предполагает в дополнение к режиму свободной торговли между двумя государствами совместную защиту отраслей национальной экономики от неблагоприятного воздействия иностранной конкуренции. Программа развития таможенной инфраструктуры включает в себя и обустройство таможенных пунктов пропуска на белорусских западных границах с ЕС. К сожалению, в последние 2 года интеграционный процесс между Россией и Беларусью приостановлен по политическим и экономическим причинам.

Восточная Европа также является важным регионом для России. Это в первую очередь бывшие члены СЭВ (Болгария, Венгрия, Польша, Румыния, Словакия, Чехия). Доля этих стран во внешней торговле России сократилась с 38,7% в 1990 г. до менее чем 15% в настоящее время.

Снижение абсолютных и относительных показателей внешней торговли с бывшими европейскими странами СЭВ сопровождается также ухудшением ее товарной структуры: в российском экспорте растет удельный вес топливно-сырьевых товаров, древесины, алюминия, химикатов. Значительная часть импорта из этих стран приходится на продовольствие, хотя в импорте из Венгрии, Словакии, Чехии велик удельный вес машин и оборудования (соответственно 47%, 40% и 34%).

В настоящее время страны Восточной Европы с их ограниченным хозяйственным потенциалом и средним по мировым стандартам уровнем промышленного развития утратили роль главных экономических партнеров России. Однако возрождение масштабных хозяйственных связей России со странами этого региона соответствует коренным интересам обеих сторон. Являясь сравнительно крупным импортером капитала, Россия вместе с тем могла бы в обозримом будущем стать крупным инвестором в экономику стран Восточной Европы.

Существует заинтересованность и восточноевропейских стран в российских инвестициях, которая главным образом заключается в сбыте своей продукции на емком рынке России прежде всего по тем товарным позициям, по которым осуществлялось взаимодействие в предшествующие годы международного разделения труда.

Вопросы:

1. Каковы основные направления торговой специализации России на мировом уровне?
2. Назовите основные позитивные и негативные аспекты вступления России в ВТО?
3. Каковы основные стадии интеграции России в мировую экономику?

Преподаватель: Харченко Е.Н.

Контактные данные:

e-mail: ivolga-692060@mail.ru

WhatsApp: 8 924 437 75 30